



**گزارش عملکرد و دستاوردهای
شرکت حرکت اول در سال ۱۳۹۹**

بِسْمِ اللَّهِ الرَّحْمَنِ الرَّحِيمِ



Harekat Aval

Venture Capital Company



گزارش عملکرد و دستاوردهای شرکت حرکت اول در سال ۱۳۹۹

شرکت کسب و کارهای نوپای حرکت اول (سهامی خاص)
بازوی سرمایه گذاری جسورانه همراه اول در کسب و کارهای نوپا

پیام رئیس هیأت مدیره

باسمه تعالی

۲. تیم‌های حرفه‌ای و فرایندهای سرمایه‌گذاری، اعم از آیین‌نامه‌ها در این حوزه شکل گرفتند و جذب نیروهای مفید و توانمند برای فعالیت در این حوزه آغاز شد.

۳. براساس فرایندهای تعیین شده در شرکت، سرمایه‌گذاری‌هایی در حوزه‌های مختلف صورت گرفت. این سرمایه‌گذاری‌ها در برخی موارد منجر به ایجاد رشد در شرکت‌هایی شدند که هم‌اکنون یار‌هبر بازار در بخش‌های خود هستند و یا جزء چند بازیگر اصلی این حوزه محسوب می‌شوند.

اما این‌ها همه برای رشد در حوزه سرمایه‌گذاری خطرپذیر کافی نیست؛ ساختارهای موثر برای جذب نیروهای نخبه به منظور هدایت و تصمیم‌گیری در مورد سرمایه‌گذاری‌ها، از عواملی است که می‌تواند برای پیشرفت در این حوزه تعیین‌کننده باشند. امید است سال آینده را با توکل به خدا بارشد هرچه بیشتر در این حوزه ادامه دهیم.

نوآوری به عنوان پیش‌شان توسعه یک کشور، تنها در بستری که برای اتحاد جامعه ارزش‌پایدار خلق کند، مجال رشد خواهد داشت. شرکت همراه اول به عنوان یکی از موثرترین پیش‌شان‌های نوآوری در حوزه دیجیتال کشور، به شکل موثر در قالب برنامه Beyond Core گام در عرصه سرمایه‌گذاری خطرپذیر نهاده است.

شرکت حرکت اول برای ایجاد این بستر، در سالی که گذشت اولین حرکت خود را بایک تحول ساختاری آغاز کرد. این تحول چه در سطح گروه همراه اول و چه در سطح کلان و ملی، انعکاس موثری داشت. تحول حرکت اول در سال گذشته را می‌توان به چند سرفصل کلان تقسیم کرد:

۱. ساختار سازمان به گونه‌ای که بتواند به شکلی موثرتر در حوزه سرمایه‌گذاری ورود کند، تغییر کرد. شرکت حرکت اول به عنوان بازوی موثر در بخش سرمایه‌گذاری خطرپذیر، به شکل مستقیم وارد تعامل با شرکت مادر (همراه اول) شد.

محمد شریف‌خانی

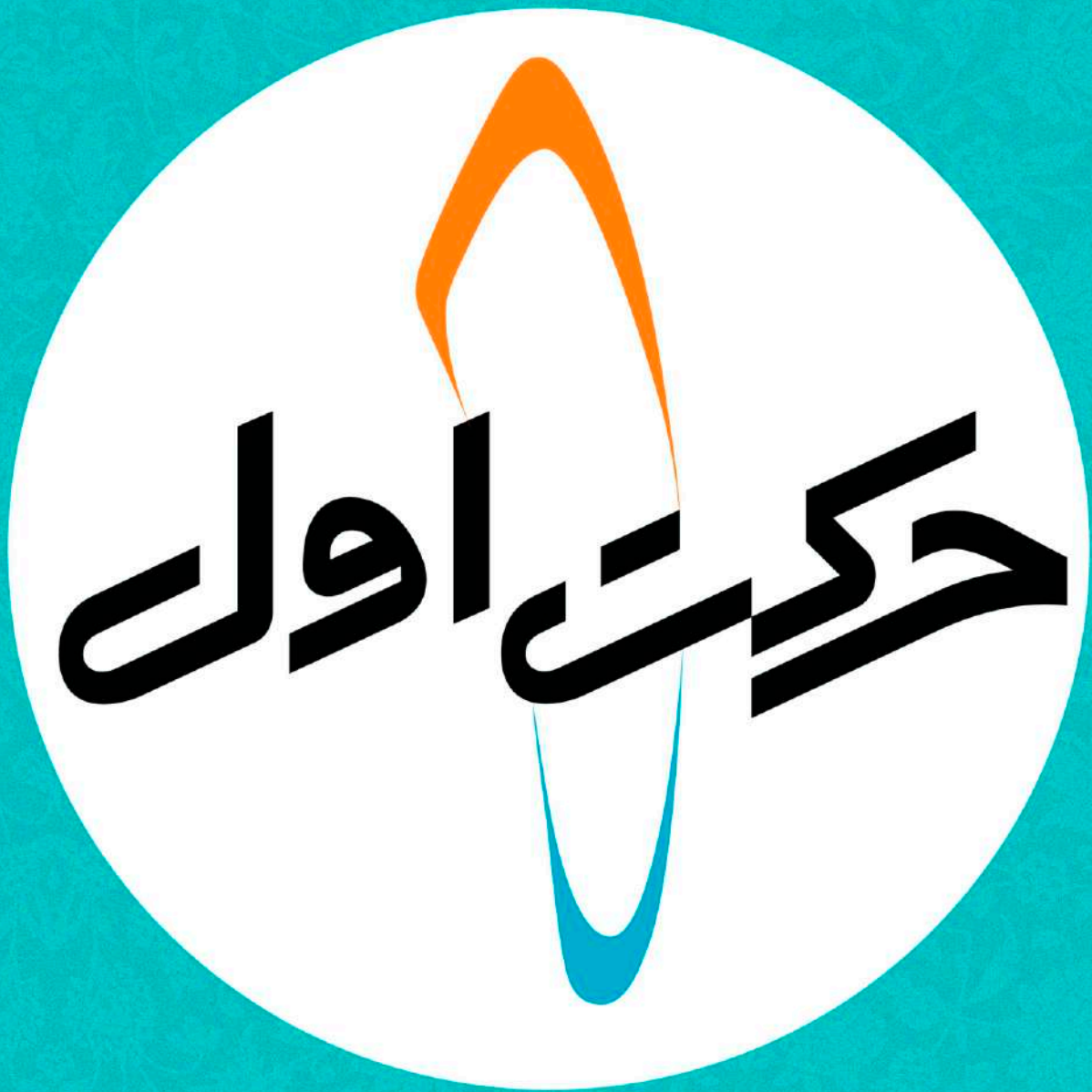
رئیس هیأت مدیره حرکت اول

پیام مدیر عامل

از قبیل حوزه های مالی و حقوقی و نیروی انسانی در قالب مرکز سرویس به شرکت های سرمایه پذیر مشاوره و حمایت های لازم را ارائه می نماید. مضاف بر اینکه حرکت اول به منظور حفظ انگیزه کارآفرینان، تمایلی به دریافت سهام بالا از کسب و کارهای سرمایه پذیر نداشته است. با توجه به تمرکز "حرکت اول" در کسب و کارهای سطوح میانی و بالاتر، این شرکت ۷۷ درصد از سرمایه گذاری های مربوط به استارت آپ ها در سطوح مذکور در کشور را عهده دار شده و توانسته است در ۴۰ درصد از مجموع حجم سرمایه گذاری در اکوسیستم استارت آپی کشور مشارکت نماید. از برنامه های حرکت اول، ورود به سرمایه گذاری در حوزه های زنجیره ارزش داده، فناوری نوظهور و ساختار شکن، هوش مصنوعی و اکوسیستم داده به عنوان سرمایه گذاری خطر پذیر در بخش صنعت فن آوری می باشد و همچنین با ورود به بخش شتابدهی و پشتیبانی از کسب و کارهای مراحل بذری و کشت، همکاری با هاب های اصفهان و شیراز، در آینده نزدیک، هاب بهشتی با مشارکت دانشگاه شهید بهشتی به گروه "حرکت اول" خواهد پیوست. با آغاز سرمایه گذاری هاب ها، نقش "حرکت اول" در اکوسیستم نوآوری و در حمایت از استارت آپ ها پررنگ تر خواهد شد. شرکت سرمایه گذاری خطر پذیر "حرکت اول" در نظر دارد در سال ۱۴۰۰ با بودجه ای بیش از سال ۱۳۹۹ با تیم توانمند خود به سرمایه گذاری در استارت آپ های پرپتانسیل جدید ورود کند.

محمد مهدی عباسخانی
مدیرعامل و عضو هیات

اکوسیستم نوآوری کشور در سال های اخیر شاهد چالش ها و تغییرات بزرگی بوده که علیرغم تمام سختی ها، بستر رشد و پیشرفت را برای کسب و کارهای نوآورانه فراهم آورده است. شرکت کسب و کارهای نوپای "حرکت اول" به عنوان هلدینگ سرمایه گذاری جسورانه گروه "همراه اول"، در سال ۱۳۹۷ تاسیس شد. این شرکت در راستای مأموریت خود که توانمندسازی اکوسیستم نوآوری در نقش سرمایه گذار خطر پذیر است، با بررسی بیش از ۲۰۵ طرح کسب و کار تنها در سال ۱۳۹۹ و با بودجه ای بالغ بر ۲۰۰۰ میلیارد ریال به حمایت از کسب و کارهای "همراه مکانیک"، "پینکت"، "جاجیگا"، "آلا" و "آدرس" در سطح داخلی و کسب و کار "دیجی شی" در سطح بین المللی مبادرت ورزید و در نظر دارد در آینده فعالیت خود را علاوه بر سرمایه گذاری در زیست بوم نوآوری کشور، بیش از پیش به خارج از مرزهای کشور توسعه دهد. حمایت شرکت حرکت اول از کسب و کارهای سرمایه پذیر محدود به تزریق سرمایه نبوده و بهبود عملکرد آنها نیز در دستور کار قرار گرفته است. در همین راستا حرکت اول در حال بررسی و ارزیابی شرکت های استارت آپی منطقه خاور میانه و اروپا می باشد؛ رابطه برد-برد با شرکت های پورتفو اهمیت ویژه ای دارد و حمایت از آنها محدود به تزریق سرمایه نبوده و بهبود عملکرد شرکت های سرمایه پذیر نیز در دستور کار قرار گرفته است. در همین راستا حرکت اول در بخش های زیرساخت شرکتی





معرفی حرکت اول

سرمایه‌گذاری شرکت حرکت اول موجب ایجاد هم‌افزایی بین این شرکت‌ها با یکدیگر و با مجموعه همراه اول می‌شود. ارائه مشاوره‌های تخصصی در زمینه‌های مدیریتی، بازاریابی و فروش، ساختار سازمانی، زیرساخت‌های فنی و مالی و حسابداری توسط کارشناسان خبره، به توسعه مهارت‌های فردی و بهبود عملیات شرکت‌های سرمایه‌پذیر منجر می‌شود. حرکت اول، در زمانه تردید و تعلل سایر سرمایه‌گذاران، جسورانه و در قامتی نو، به منظور تحقق رویای «ایرانی خلاق و فناور»، حمایت از اکوسیستم کارآفرینی دیجیتال را در دستور کار قرار داده و با بررسی فرصت‌های سرمایه‌گذاری در حوزه‌های هفت‌گانه، در جهت دستیابی به اهداف گروه همراه اول گام برمی‌دارد.

بخش بزرگی از پیشرفت اقتصادی و تکنولوژی دنیای امروز مرهون نقش آفرینی VCها است؛ شرکت‌های خطرپذیری که آینده فناوری را با حمایت از کارآفرینان عمدتاً جوان تضمین می‌کنند. VCها بازیگرانی هستند که شریان حیاتی اکوسیستم استارت‌آپی در جهان محسوب می‌شوند. این صنعت در ایران بازیگرانی اندک، اما قوی دارد. «حرکت اول» یکی از سرمایه‌گذاران هوشمند این حوزه است که علاوه بر سرمایه، تخصص و تجربه را نیز برای کسب و کارهای نوآورانه به ارمغان می‌آورد. به منظور توانمندسازی و توسعه استارت‌آپ‌ها، این شرکت علاوه بر تامین منابع مالی، با در اختیار قرار دادن شبکه ارتباطی خود و ایجاد بازارهای جدید در موفقیت استارت‌آپ‌ها سهیم می‌شود. همچنین تنوع سبد



ماموریت حرکت اول

توانمندسازی اکوسیستم در نقش سرمایه‌گذار خطرپذیر



چشم‌انداز

تبدیل شدن به بازیگر برجسته سرمایه‌گذاری خطرپذیر کشور



ارزش‌های کلیدی

جسور، چابک، توانمندساز



سرمایه‌گذاری

راهبرد حرکت اول در حوزه فراتر از کسب و کار اصلی، مشارکت در توسعه اکوسیستم دیجیتالی ایران، سرمایه‌گذاری در استارت‌آپ‌های ارزش آفرین و ایجاد بازارهای مالی جدید است.



ایجاد **بازده مالی** از طریق سرمایه‌گذاری در شرکت‌های دیجیتالی
مراحل میانی و رشد

تمرکز اصلی



سرمایه‌گذاری در استارت‌آپ‌های دارای **مسیر ارزش آفرینی** معقول با زنجیره ارزش کسب‌وکار اصلی

تمرکز ثانویه

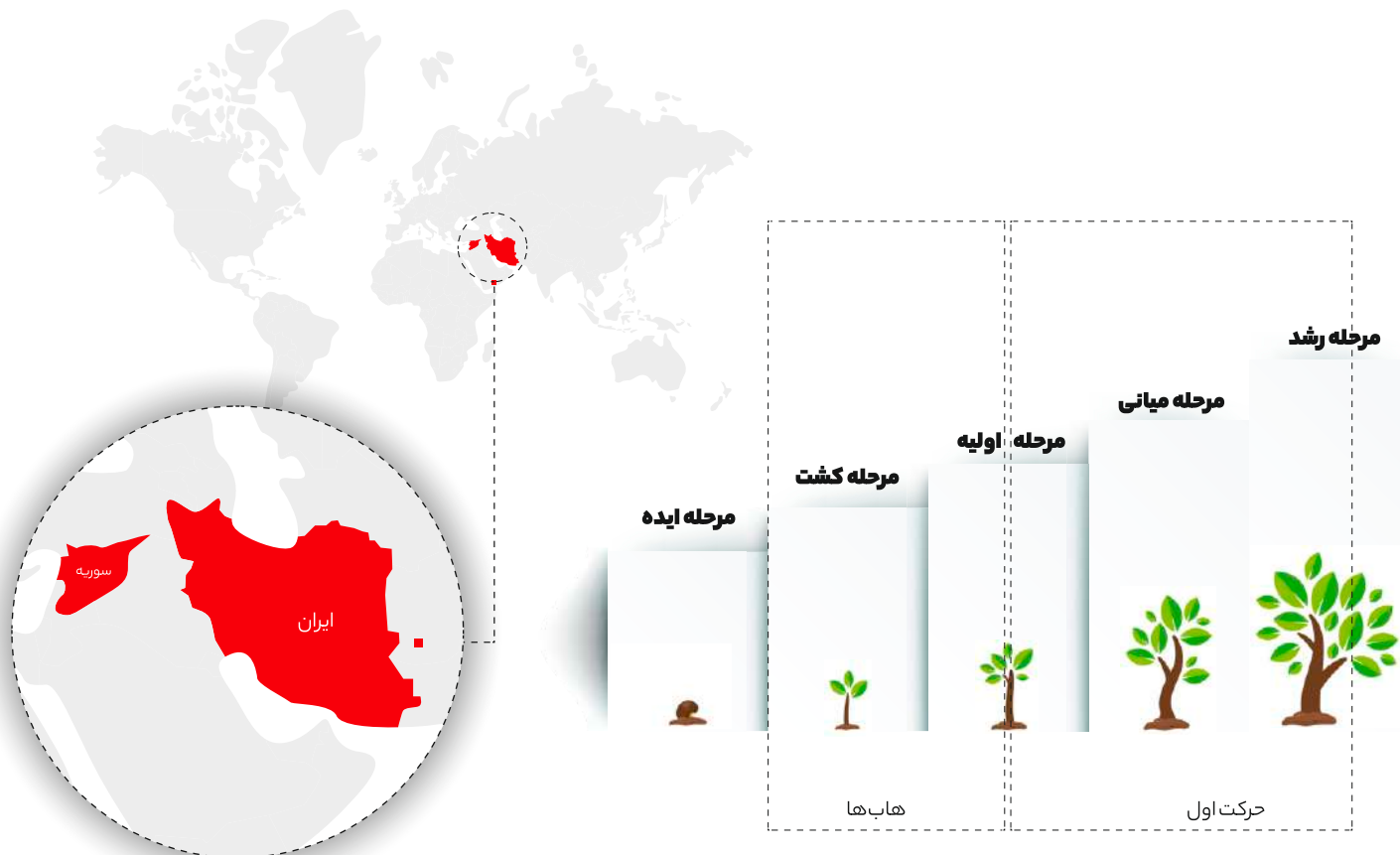


مشارکت در توسعه **اکوسیستم دیجیتالی ایران** از طریق تسهیل خلق اسطوره‌ها و خروج‌ها / رویدادهای نقدکردن و ایجاد اجتماع

حرکت اول در حوزه‌های زیر به سرمایه‌گذاری خطرپذیر می‌پردازد:



حرکت اول در سال‌های گذشته در کسب و کارهای «اوبار» و «آچاره» سرمایه‌گذاری کرده و در سال ۱۳۹۹ با توجه به ظرفیت‌های بازار و افزایش بودجه، کسب و کارهای «همراه مکانیک»، «پینکت»، «جاجیگا» و «آلا» در سطح داخلی و کسب و کار «دیجی شی» در سطح بین‌المللی را به سبد سرمایه‌گذاری خود افزوده و کسب و کار «آدرس» نیز در حال انجام مذاکرات نهایی است. سرمایه‌گذاری‌های شرکت حرکت اول به دو شکل «سرمایه‌گذاری اولیه» (مشارکت در اولین دور جذب سرمایه توسط استارت‌آپ) و «سرمایه‌گذاری مجدد» (ورود در دور دوم به بعد جذب سرمایه) صورت می‌پذیرد.



خلاء سرمایه‌گذاری در راندهای بالاتر، حرکت اول را بر آن داشت تا با مأموریت سرمایه‌گذاری خطرپذیر، روی شرکت‌هایی که بازار بزرگ و قابل جهش و نیز پتانسیل رشد بالا و مستمری دارند، تمرکز کند.

با سرمایه‌گذاری در شرکت هوشمند اول برنای اصفهان (هاب اصفهان) و شرکت هوشمند اول برتر شیراز (هاب شیراز) به عنوان بازوهای شتابدهی حرکت اول، این شرکت گام‌های جدیدی در ایفای مسئولیت اجتماعی در قالب گسترش و ارتقای اکوسیستم استارت‌آپی ایران برداشته است. در راستای توسعه این مسئولیت، برنامه سرمایه‌گذاری در شرکت هوشمند اول بهشتی (هاب بهشتی) نیز اخیراً در برنامه قرار گرفت.

حرکت اول علاوه بر حمایت از هاب‌های سه‌گانه در سطح کشور، فارغ از محدودیت‌های جغرافیایی، پذیرای کسب و کارهای توانمند و پرتانسیل از اقصی نقاط کشور می‌باشد. این حمایت‌ها محدود به مرزهای ایران نمی‌شود؛ استارت‌آپ‌های خارجی نیز از مرکز توجه، خارج نیستند. امضای اولین قرارداد با استارت‌آپی در خارج از ایران به نام «دیجی‌شی» نتیجه همین تفکر است که منجر به اولین سرمایه‌گذاری خطرپذیر برون مرزی در حرکت اول شده است.

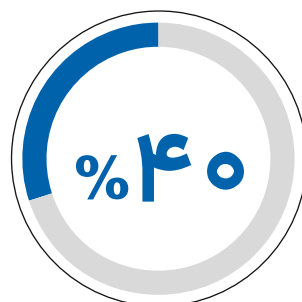
دستاوردهای عملکردی



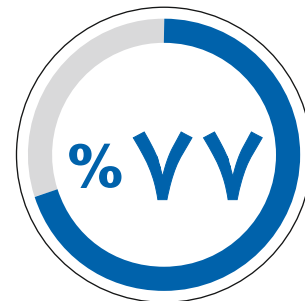
انعقاد قرارداد با کسب و کارهای
ایرانی همراه مکانیک، پینکت،
جاجیگا، آلاء و آدرس



اشتغال زایی بالغ بر ۱۹۰ نفر
صرفاً در کسب و کارهای سرمایه پذیر
پس از انعقاد قرارداد



مشارکت حدود ۴۰ درصدی
در حوزه سرمایه گذاری کل
اکوسیستم استارت‌آپی کشور



مشارکت حدود ۷۷ درصدی در حوزه
سرمایه گذاری در استارت‌آپ‌های
مراحل میانی و رشد سراسر کشور



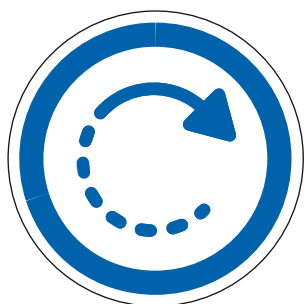
انجام مذاکرات نهایی
سرمایه گذاری مجدد
در کسب و کار پینکت



بررسی
۲۰۵ کسب و کار
به منظور سرمایه گذاری



شروع سرمایه گذاری بین المللی
با انعقاد قرارداد سرمایه گذاری
با کسب و کار دیجی شی



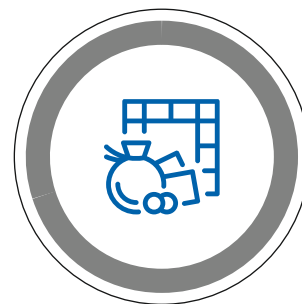
بروزرسانی راهبرد سرمایه‌گذاری
خطرپذیر با تصویب هیأت مدیره
همراه اول



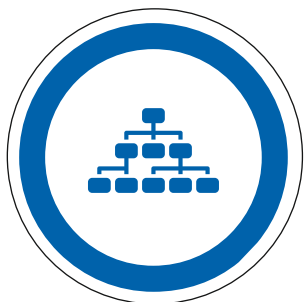
تصویب آیین‌نامه سرمایه‌گذاری در
کمیته فراتر از کسب و کار و تصویب
نظام حاکمیتی جامع متناسب با
نیازمندی‌های راهبردی



پیاده‌سازی فرایند مانیتورینگ
شاخص‌های اصلی عملکرد
شرکت‌های سرمایه‌پذیر



حمایت و
توانمندسازی شرکت‌های
سرمایه‌پذیر در حوزه‌های مختلف از
جمله عملیاتی، مالی و حقوقی



تغییر ساختار حاکمیتی و
قرارگیری شرکت حرکت اول در
کنار سایر شرکت‌های لایه اول با
تصویب هیأت مدیره همراه اول



تشکیل کمیته سرمایه‌گذاری و
تدوین فرایندهای ارزیابی طرح‌ها در
این کمیته



برگزاری ۲ دمو دی
از سوی هاب اصفهان و تصویب
سرمایه‌گذاری در استارت‌آپ جیم‌شو
توسط هیأت مدیره هاب



پیاده‌سازی استانداردهای مالی
و حسابرسی در شرکت‌های
سرمایه‌پذیر

اعضای هیأت مدیره



حسین ملازاده
عضو هیأت مدیره

سوابق

- رئیس مرکز توسعه فناوری های نوظهور دیجیتال ستاد اقتصاد دیجیتال و هوشمندسازی معاونت علمی
- رییس گروه توسعه فناوری های راهبردی ستاد اقتصاد دیجیتال و هوشمندسازی معاونت علمی
- مشارکت در تدوین نخستین برنامه ملی هوش مصنوعی
- عضو موسس و قائم مقام باشگاه نوآوری و فناوری شریف
- موسس و رئیس هیأت مدیره شرکت هوش مصنوعی آرمان رایان شریف

مدرک تحصیلی
دانشجوی دکتری
مدیریت دولتی



سید محمد حسین حمیدی
عضو هیأت مدیره

سوابق

- برنده بورس کامل تحصیلی در مقطع کارشناسی ارشد از موسسه ی «نوآوری و فناوری دیجیتال» اروپا
- رتبه چهارم در رقابت جهانی نوآوری شرکت اریکسون از بین بیش از ۹۰۰ تیم از سراسر جهان
- عضو هیأت مدیره صندوق سرمایه گذاری جسورانه پهمن «کارآفرین مقیم» در استارتاپ «باسلام» به نمایندگی از موسسه ی دانش بنیان برکت
- مشاور قائم مقام فناوری وزارت ارتباطات و فناوری اطلاعات
- مشاور معاون فناوری اطلاعات سازمان صدا و سیما
- مشاور مدیرعامل رایتل
- مدیر ارشد پروژه های سازمانی در حوزه های مرکز تماس، مرکز داده، سیستم های اطلاعاتی و مخابراتی

مدرک تحصیلی
فوق لیسانس دورشته ای
رایانش ابری و کارآفرینی و نوآوری



محمد مهدی عباسخانی
مدیر عامل و
عضو هیأت مدیره

سوابق

- مدیر عامل و عضو هیأت مدیره شرکت نقش اول کیفیت
- مدیر منطقه تهران شرکت ارتباطات سیار ایران
- مدیر منطقه غرب شرکت ارتباطات سیار ایران
- مدیر کل نظارت و آزمایش و تحویل شرکت ارتباطات سیار ایران

مدرک تحصیلی
کارشناس ارشد برق و مخابرات و کارشناسی ارشد MBA



سید سعید موسوی نمرین
نایب رئیس هیأت مدیره

سوابق

- مدیر سرمایه گذاری موسسه دانش بنیان برکت
- عضو هیأت مدیره صندوق پژوهش فناوری نوآفرین
- عضو کمیته سرمایه گذاری صندوق جسورانه سرو
- پژوهشگر دفتر برنامه و بودجه و دفتر اقتصادی مرکز پژوهش های مجلس
- پژوهشگر دفتر مطالعات الگوی اسلامی-ایرانی پیشرفت در موسسه توسعه و تحقیقات اقتصادی دانشکده اقتصاد دانشگاه تهران

مدرک تحصیلی
دانشجوی دکتری اقتصاد



محمد شریف خانی
رئیس هیأت مدیره

سوابق

- عضو هیأت علمی دانشگاه صنعتی شریف
- موسس تلویویون بزرگترین تلویزیون اینترنتی کشور و چندین شرکت دانش بنیان در حوزه های مختلف کامپیوتر، مخابرات و فناوری

مدرک تحصیلی
دکتری مهندسی برق و کامپیوتر

معاونتان و مدیران ارشد

علی تهرانی نصر - معاون سرمایه گذاری

- معاون توسعه کسب و کار هولدینگ صبا ایده (آپارات، فیلیمو، سینماتیکت، پلاک و آژانس تبلیغاتی صباویژن).
- مدیر ارشد استراتژی کسب و کار در گروه مشاوره آتیه
- مدیر ارشد توسعه کسب و کار در شرکت سرآوا پارس
- مدیر ارشد توسعه سازمانی در شرکت آتیه داده پرداز
- مدیر پروژه در شرکت مشاوره مدیریت آتیه بهار

کارشناسی ارشد مدیریت کسب و کار (MBA)

اصغر بخشبانی - مدیر ارشد ارزشگذاری

- کارشناس ارشد ارزشگذاری و ادغام و تملیک در شرکت تامین سرمایه امین
- مشاور معاون راهبرد و توسعه کسب و کار در شرکت مخابرات ایران
- سرپرست برنامه ریزی استراتژیک در شرکت افرا نت
- مدیر برنامه ریزی در شرکت کاسل نوش (گروه سولیکو)

کارشناسی ارشد مهندسی صنایع

حسن حدیدی - معاون مالی و عملیات

- مدیر بازاریابی و فروش در شرکت پتروشیمی جم
- مدیر فناوری اطلاعات در شرکت پتروشیمی جم
- مدیر سرمایه گذاری در منطقه آزاد کیش
- مدیر ارشد طراحی و بهینه سازی شبکه در شرکت نقش اول کیفیت
- رئیس اداره طراحی و بهینه سازی شبکه در شرکت همراه اول

کارشناسی ارشد مهندسی مخابرات و کارشناسی ارشد MBA



مجید مختارنیا - مدیر ارشد هماهنگی هابها

- عضو هیات مدیره شرکت نقش اول کیفیت
- مدیر کل طراحی و بهینه سازی شرکت ارتباطت سیار ایران
- مدیر منطقه تهران شرکت ارتباطت سیار ایران

کارشناس ارشد مخابرات و کارشناس ارشد مدیریت
دکترای حرفه ای DBA

علی یقطین - مشاور ارشد مدیرعامل

- مشاور مدیرعامل سازمان فاوای شهرداری تهران و رئیس مرکز تهران هوشمند
- مدیریت بیش از ۲۰ پروژه پایلوت هوشمند سازی در شهرداری تهران
- رئیس مرکز مطالعات و تکنولوژی دانشگاه صنعتی شریف
- موسس اولین شتابدهنده تخصصی در حوزه آب با حمایت معاونت علمی ریاست جمهوری
- عضو هیات مدیره ایستگاه نوآوری شریف
- معاون تجاری سازی و توسعه کسب و کار شرکت توسعه پیشران کسب و کار شریف

دکترای حرفه ای DBA کارشناس ارشد مهندسی مکانیک

محمد کمال فرجام - مدیر ارشد حقوقی

- معاون حقوقی کارخانه نوآوری هم آوا
- مدیر حقوقی شرکت نقش اول کیفیت
- وکیل پایه یک دادگستری
- دارنده گواهینامه دوره مدیریت اقتصادی و حقوق تجارت
- بین الملل از دانشگاه لاهه هلند

کارشناسی ارشد حقوق خصوصی

مسعود قرخی - معاون راهبرد

- مدیر برنامه طراحی، مدیر عملیات و مشاور مدیرعامل در شرکت نقش اول کیفیت
- رییس اداره راهبردهای فناوری و سرویس ها در شرکت همراه اول
- مشاور اقتصادی مرکز ملی فضای مجازی

دکترای مهندسی مخابرات و دکترای حرفه ای DBA

برنامه‌های پیش روی حرکت اول

توانمندسازی اکوسیستم

- سرمایه‌گذاری در کسب و کارهای نوپای دیجیتال و پشتیبانی از آنها در مسیر رشد
- برنامه‌ریزی و اجرای فرآیندهای شتابدهی هاب‌های شیراز، اصفهان و شهید بهشتی
- آموزش تیم‌های استارت‌آپی در حوزه‌های دیجیتال
- ایجاد مرکز خدمات دهی به تیم‌های سرمایه‌پذیر در حوزه‌های برنامه‌ریزی و بودجه، پایش عملکرد کسب و کار، بازاریابی و برندینگ و تهیه گزارش‌های مالی و حسابرسی شده



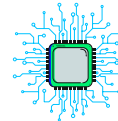
سرمایه‌گذاری

- سرمایه‌گذاری در مراحل میانی و رشد در خارج از کشور
- سرمایه‌گذاری در مراحل میانی و رشد در داخل کشور
- سرمایه‌گذاری در تیم‌های منتخب حاصل از فرایند شتابدهی
- سرمایه‌گذاری اولیه و مجدد



توسعه دیجیتال و هوشمندسازی

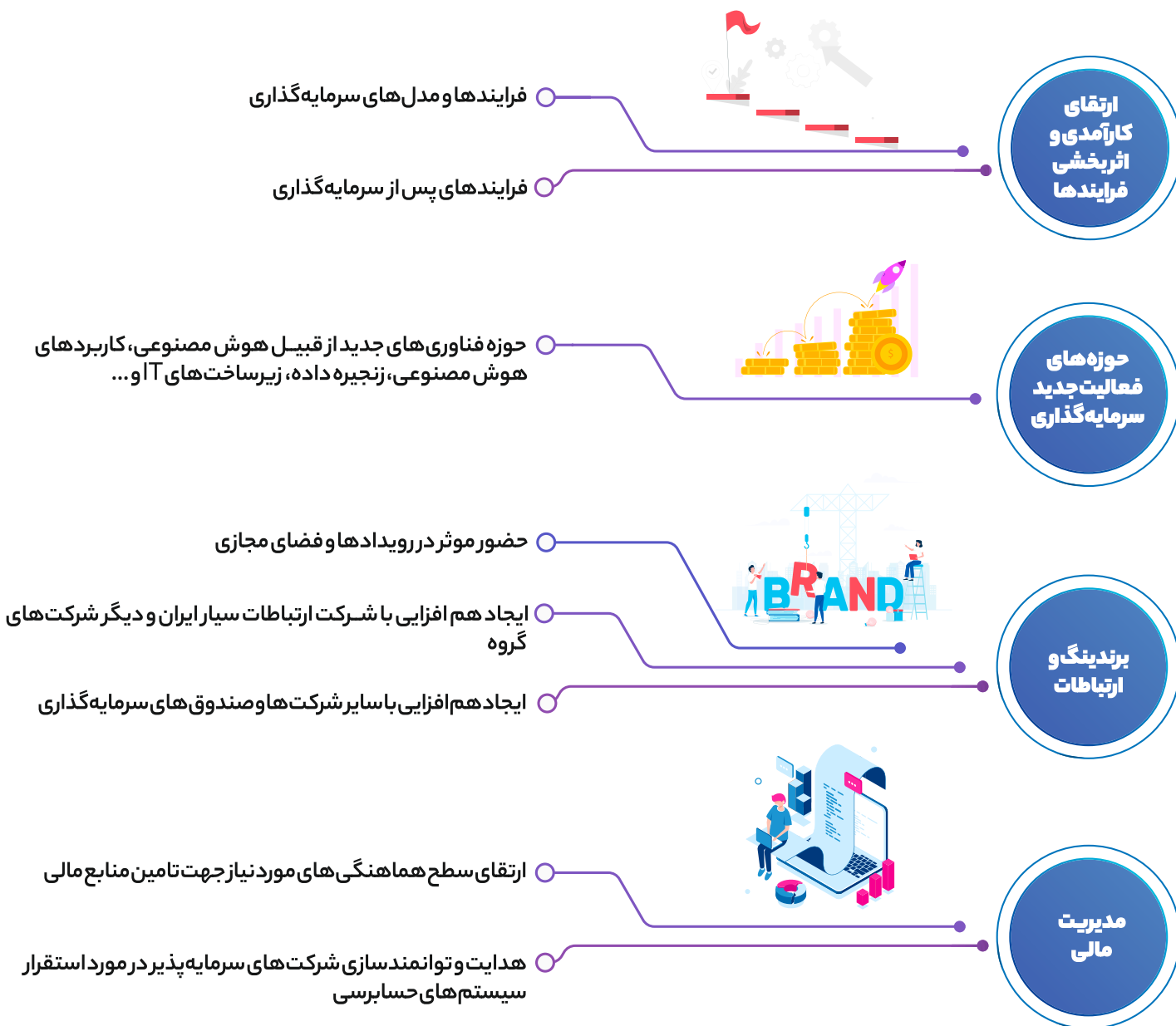
- دیجیتال کردن فرایندها
- ارتقا و استقرار سیستم‌های پایش مدیریت پورتفو



سرمایه انسانی

- توسعه مهارت‌های مدیران و کارشناسان
- توسعه شایستگی و مهارت‌های کارآفرینان شرکت‌های سرمایه‌پذیر
- حفظ و نگهداشت نیروهای کلیدی





آیین نامه سرمایه گذاری

ارائه درخواست

مراجعه
به سایت و ارسال
درخواست به ایمیل
idea@harkataval.com

جلسه حضوری
با کسب و کار
و تهیه گزارش

ارزیابی اولیه

آغاز ارزشگذاری طرح
پس از تایید اولیه در
کمیته سرمایه گذاری

بررسی طرحها
از نظر همسویی با
اهداف حرکت اول

غربالگری

تایید ارزیابی
اولیه در کمیته
سرمایه گذاری



میزان سرمایه و سهامداران

شرکت کسب و کارهای نوپای حرکت اول (سهامی خاص) در تاریخ ۱۳۹۷/۰۷/۰۷ در قالب شرکت سهامی خاص با ۱۰ میلیون تومان سرمایه ثبت شده فعالیت خود را آغاز کرد. طبق مصوبه کمیته فراتر از کسب و کار اصلی همراه اول، مورخ ۲۴ خرداد ۱۳۹۹ حرکت اول به عنوان هلدینگ سرمایه گذاری در حوزه فراتر از کسب و کار اصلی، جزء شرکت های لایه اول همراه اول قرار گرفت. ترکیب و حجم سهامداری شرکت حرکت اول به شرح زیر است:

۹۸٪

شرکت ارتباطات سیار ایران (سهامی عام)

۹۸/۰۰۰ سهم

۰۰/۵٪

شرکت همراه کسب و کارهای هوشمند (سهامی خاص)

۵۰۰ سهم

۰۰/۵٪

شرکت توسعه تجارت مجازی سارینا (سهامی خاص)

۵۰۰ سهم

۰۰/۵٪

شرکت نقش اول کیفیت (سهامی خاص)

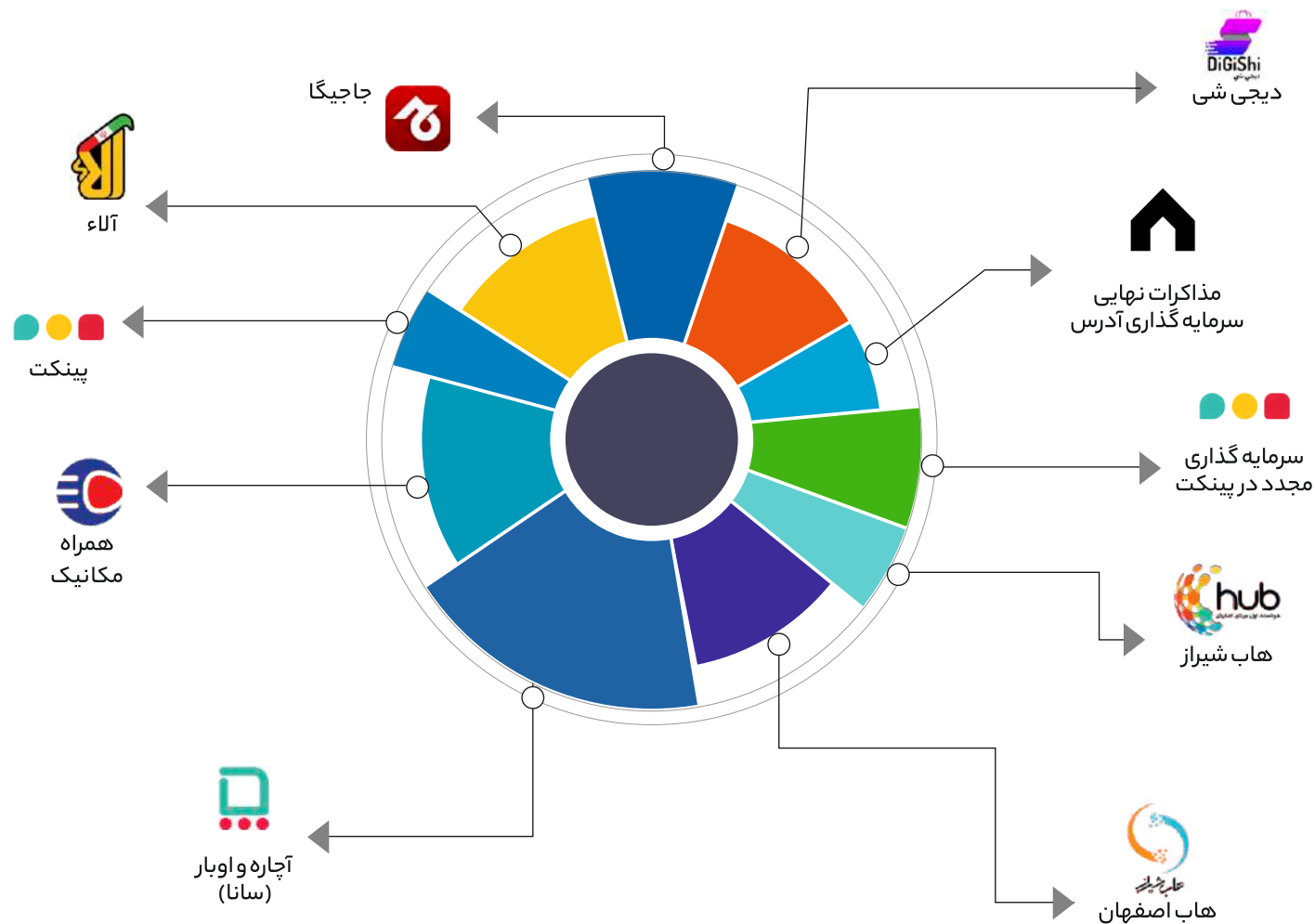
۵۰۰ سهم

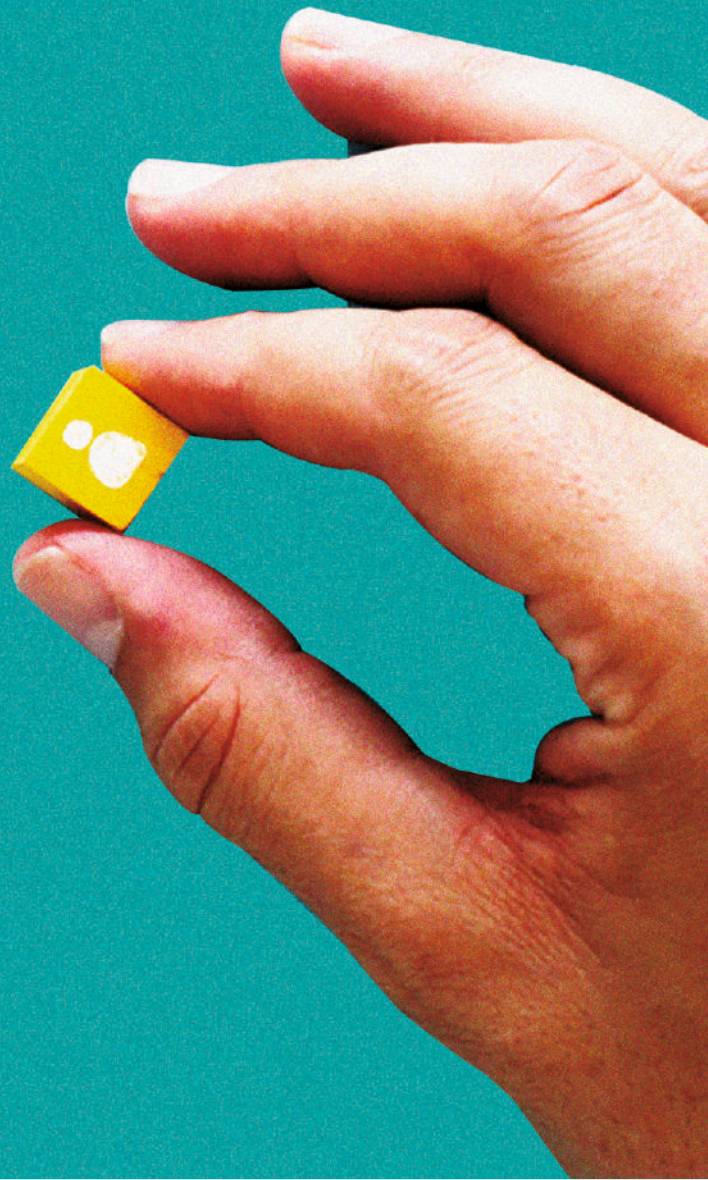
۰۰/۵٪

شرکت پیشتازان تجارت ویستا (سهامی خاص)

۵۰۰ سهم

پرتفوی سرمایه‌گذاری حرکت اول از شروع فعالیت





سرمایه انسانی



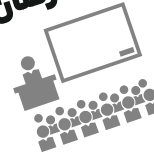
سرمایه انسانی

با توجه به حوزه مأموریت شرکت حرکت اول از جنبه‌های تخصصی و رویکرد بلندمدت، دیدگاه شرکت به حوزه منابع انسانی، رویکرد علمی به سرمایه‌های انسانی است. در حرکت اول، سرمایه‌های جوان و نخبه، در کنار مدیران با تجربه، هم‌افزایی کم‌نظیری برای راهبری یک شرکت سرمایه‌گذاری خطرپذیر فراهم آورده‌اند. سرمایه‌های انسانی در حرکت اول که همگی تحصیل‌کرده در بهترین دانشگاه‌های ایران و جهان هستند، با رویکردی علمی به صنعت VC، تلاش می‌کنند که اهداف و برنامه‌های راهبردی را به انجام برسانند و اکوسیستم کارآفرینی کشور را تقویت کنند. مجموعه افراد مجرب و جوان فعال در حرکت اول، با ایجاد ساختاری موثر، در مسیر تحقق اهداف سرمایه‌گذاری گام برداشته و با ایجاد شبکه‌ای توانمند، در کنار نیروهای مستعد و فعال در استارت‌آپ‌ها، این کسب و کارها را در مسیر رشد و موفقیت یاری می‌دهند. این مشارکت‌ها، فرهنگ سازمانی پویا و همدلانه‌ای را در شرکت حرکت اول شکل داده که این فرهنگ، به شرکت‌های سرمایه‌پذیر نیز تسری یافته است.

تقویت برند
سازمان



آموزش و
توانمندسازی
کارکنان



رسالت و
هدف منابع
انسانی

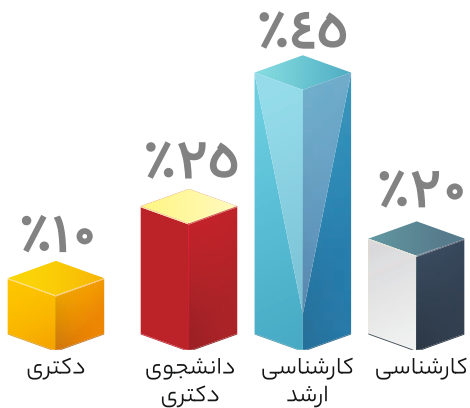
جذب و توسعه
سرمایه انسانی



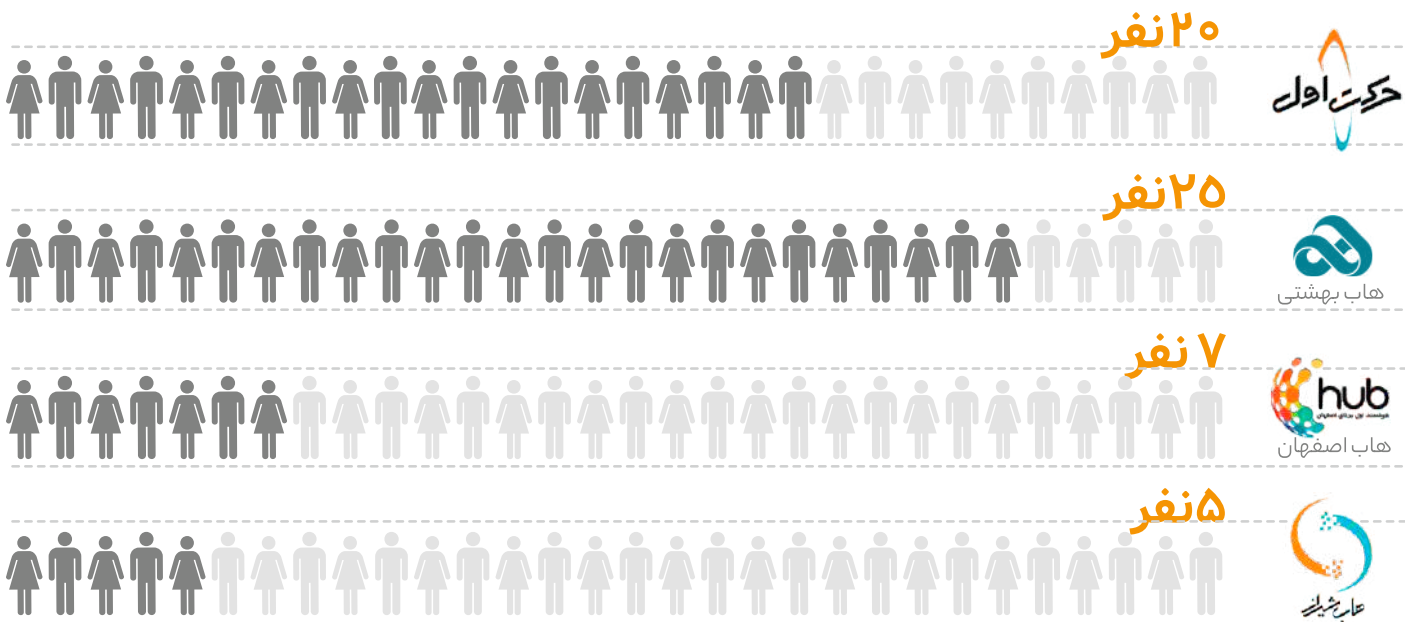
ایجاد وفاداری
و ترغیب در
کارکنان



وضعیت فعلی سرمایه انسانی



تعداد نیروهای فعال در حرکت اول و هاب‌های اصفهان، شیراز و بهشتی



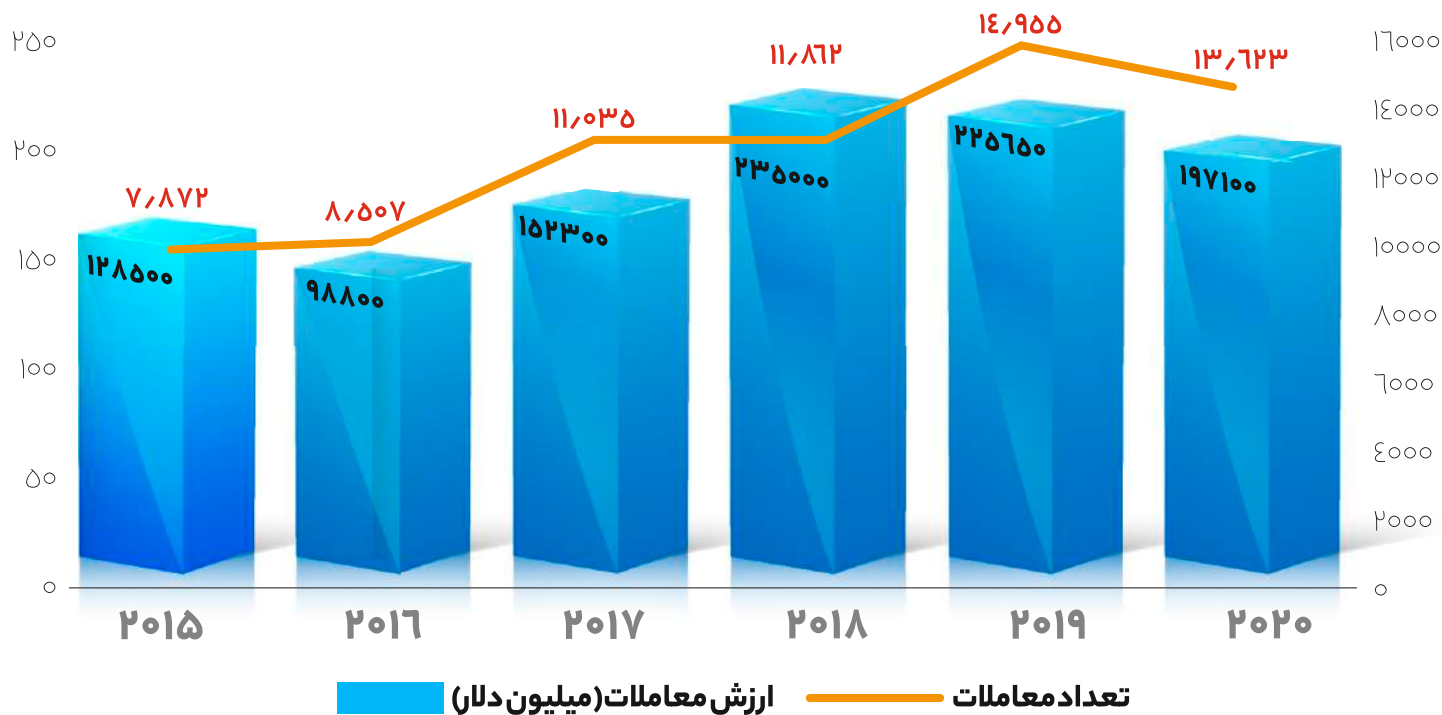


اکوسیستم سرمایه‌گذاری خطرپذیر

سرمایه‌گذاری خطرپذیر در جهان و همچنین در منطقه خاورمیانه و شمال آفریقا دارای روندی افزایشی است.

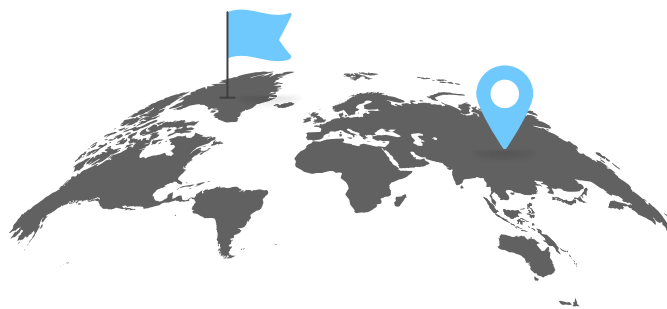


حجم و تعداد سرمایه‌گذاری خطرپذیر در جهان

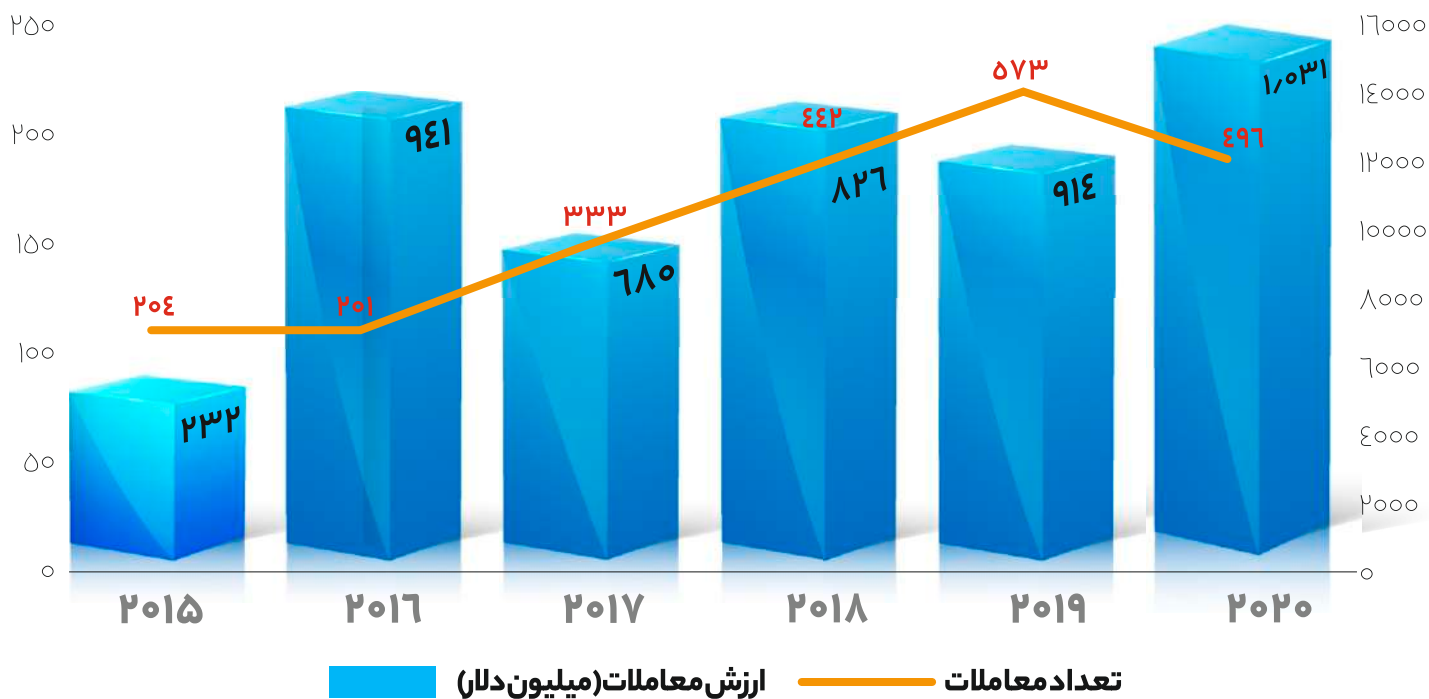


منبع: KPMG report 2020

*ارقام سال ۲۰۲۰ مربوط به ۹ ماهه ابتدایی سال است.



حجم و تعداد سرمایه‌گذاری خطرپذیر در منطقه خاورمیانه و شمال آفریقا

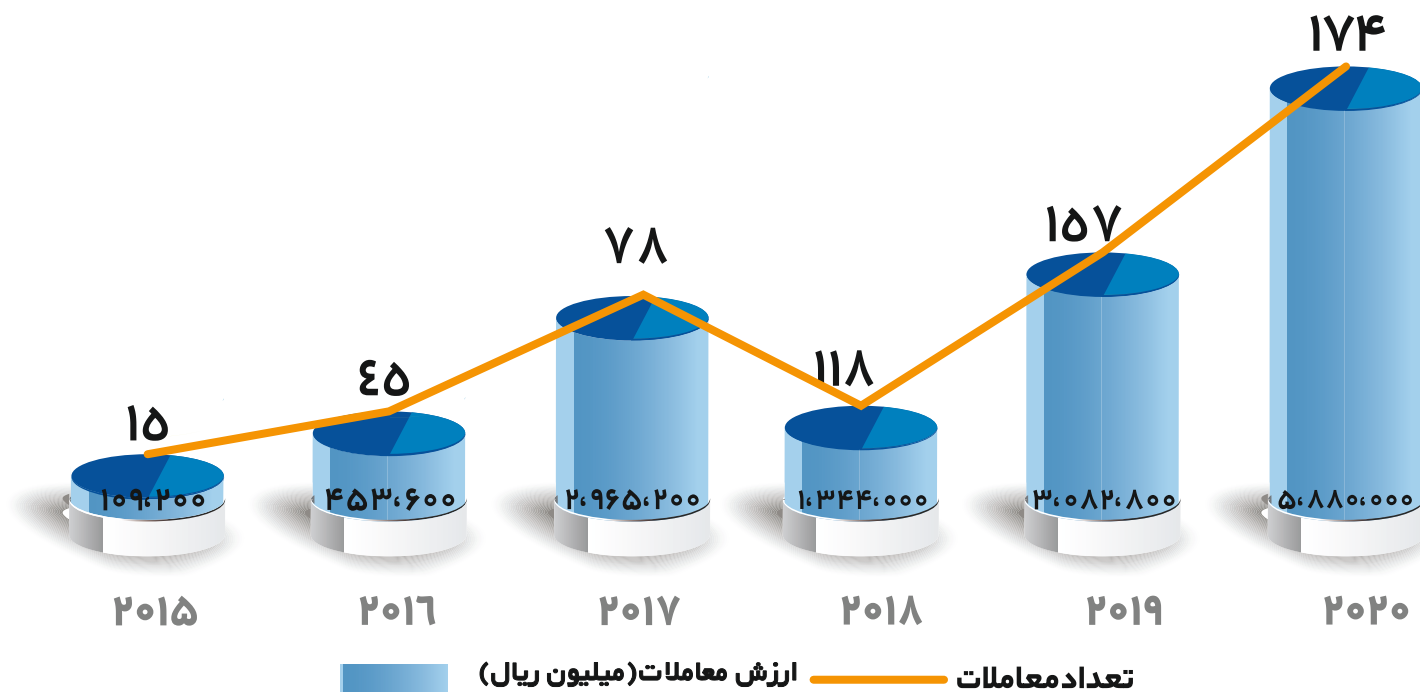


منبع: ventureburn.com

*ارقام سال ۲۰۲۰ مربوط به ۶ ماهه ابتدایی سال است.

افزون بر اینکه حجم و تعداد سرمایه گذاری خطرپذیر در ایران رشد قابل ملاحظه ای را در طول زمان نشان می دهد، سهم ایران از سرمایه گذاری خطرپذیر در منطقه خاورمیانه و شمال آفریقا نیز دارای روندی افزایشی است. بطوری که از یک درصد در سال ۲۰۱۵ به حدود یازده درصد در سال ۲۰۲۰ افزایش یافته است. در این

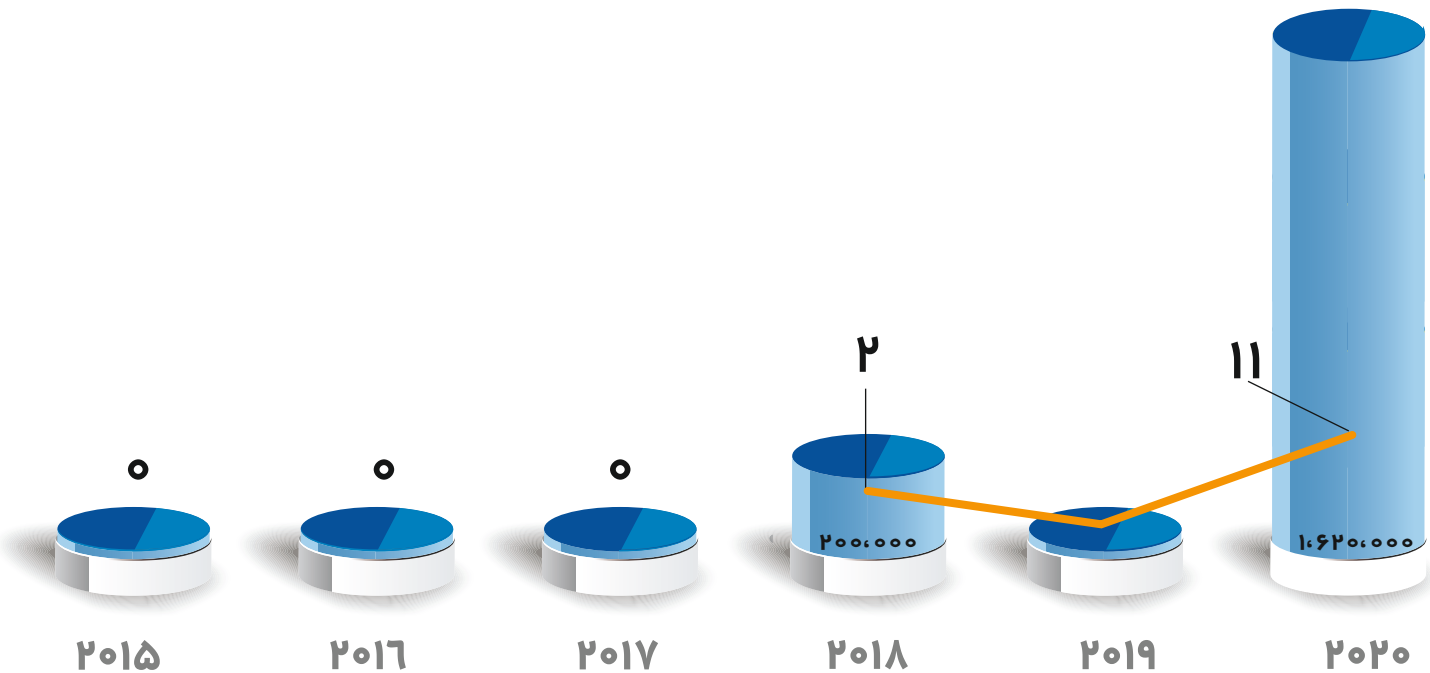
حجم و تعداد سرمایه گذاری خطرپذیر در ایران



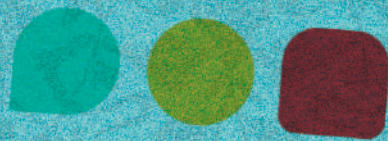
منبع: انجمن سرمایه گذاری خطرپذیر ایران

راستا سهم شرکت حرکت اول از مجموع سرمایه گذاری های خطر پذیر کشور، بطور تقریبی ۴۰ درصد بوده است. لازم به ذکر است که به دلیل تقریبی بودن اطلاعات و عدم ثبت و افشای کامل حجم و ارزش سرمایه گذاری ها در کشور، آمار تقریبی بوده و امکان وجود تفاوت بین منابع مختلف، محتمل است.

حجم و تعداد سرمایه گذاری خطر پذیر در حرکت اول

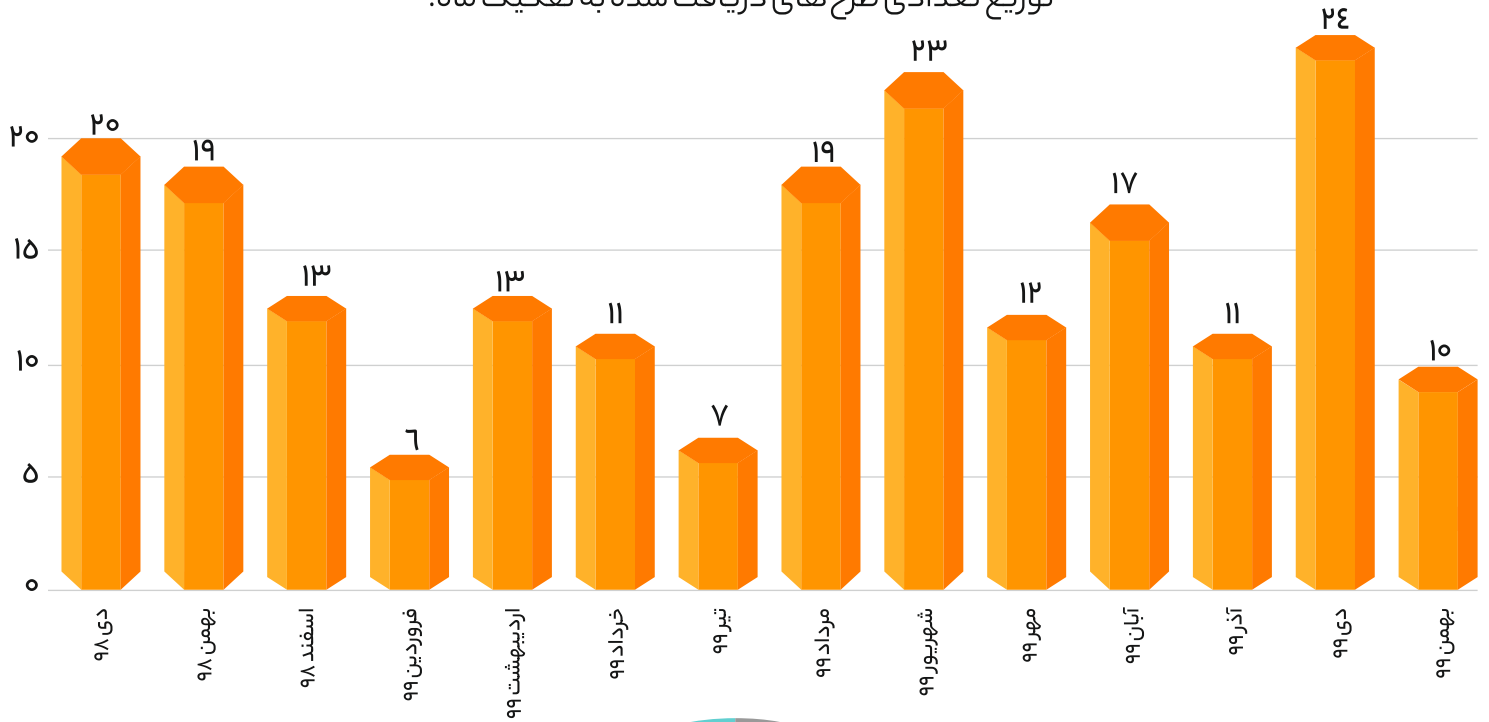


تعداد معاملات — ارزش معاملات در مرحله نهایی (میلیون ریال)

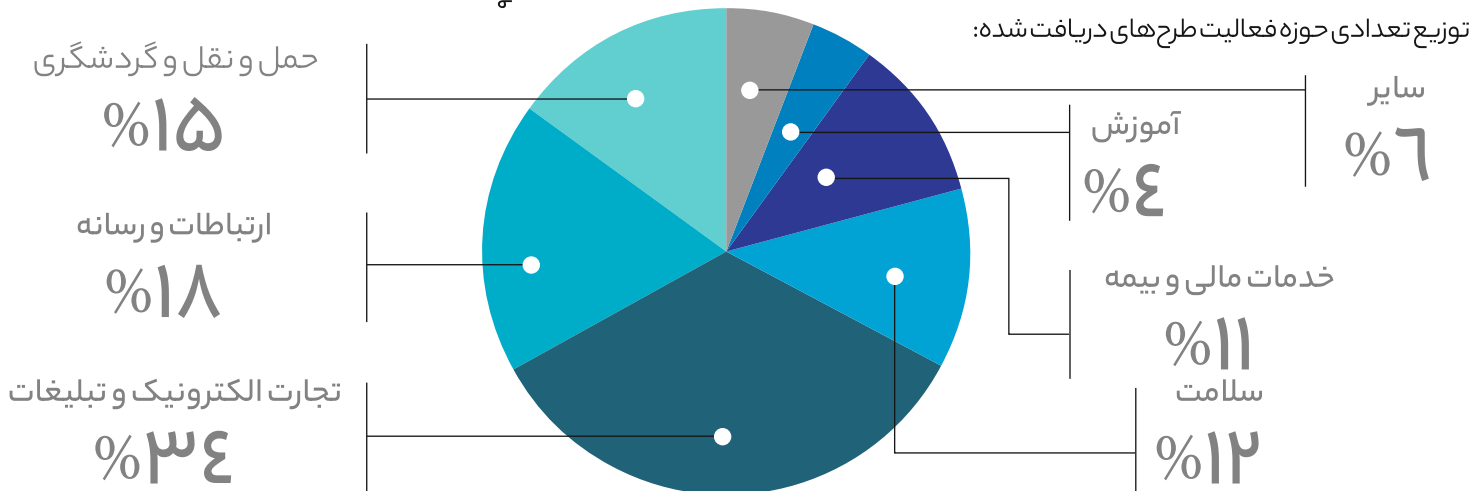


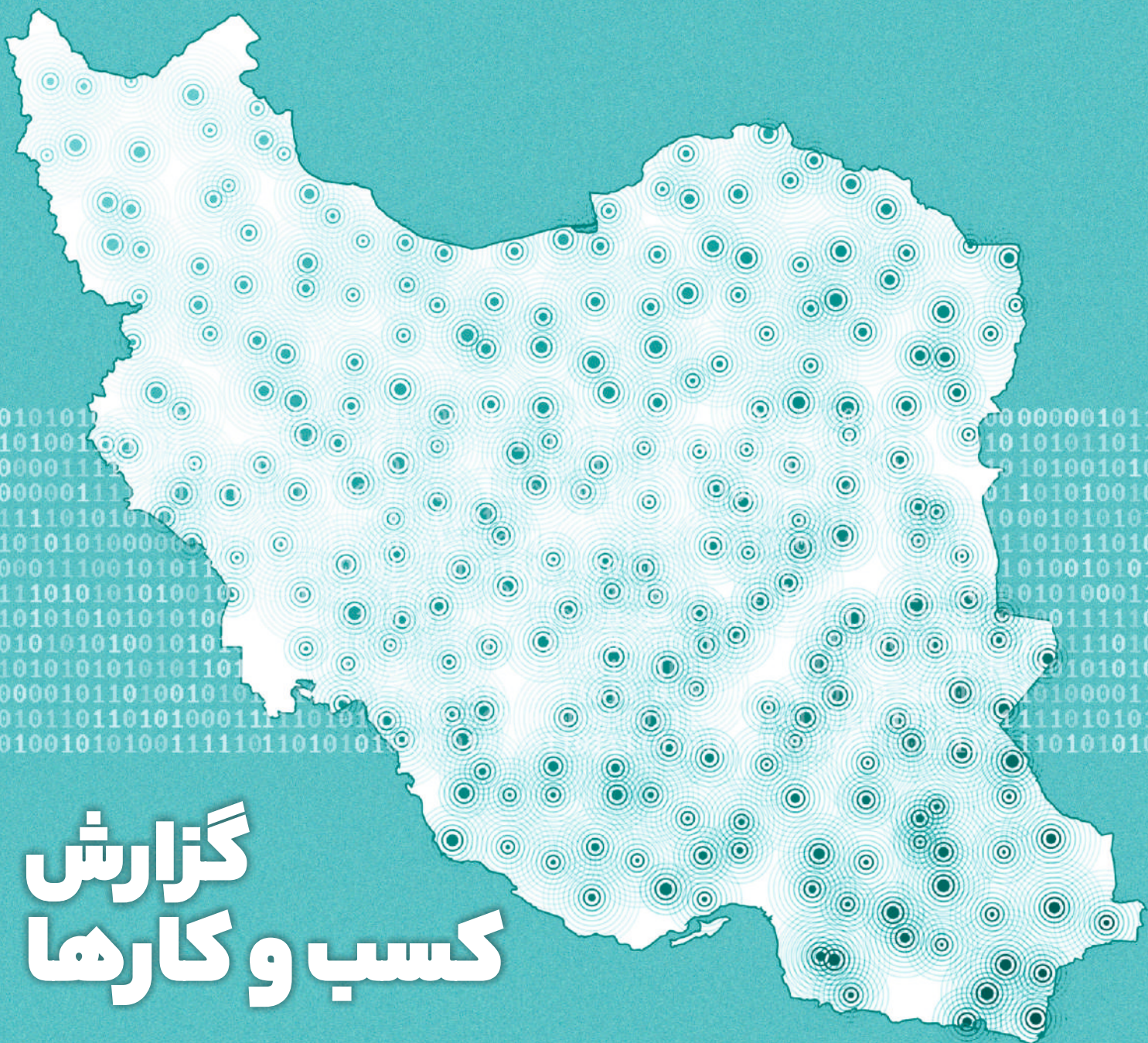
سالی که
گذشت

توزیع تعدادی طرح های دریافت شده به تفکیک ماه:



توزیع تعدادی حوزه فعالیت طرح های دریافت شده:





گزارش کسب و کارها



شرکت سانا گستر سبز (سهامی خاص)

www.ubaar.ir **اوبار**

ارزش های کلیدی

- اوبار با سامانه هوشمند قیمت گذاری خود، منصفانه ترین قیمت ها را به صاحبان بار پیشنهاد می دهد.
- اوبار با در اختیار داشتن انواع ماشین حمل بار از وانت بار و نیسان تا خاور و تریلی امکان حمل هر گونه بار را فراهم می آورد. تیم پشتیبانی اوبار نیز در تمام مراحل همراه مشتریان خواهند بود تا از سلامت و امنیت کالای خود مطمئن شوند.
- هزاران کاپیتان اوبار در سراسر کشور فعالیت دارند و روزانه به تعداد آنها افزوده می شود.
- پنل سازمانی به صاحبان بار و شرکت ها این امکان را می دهد که به صورت سریع و بدون نیاز به اپلیکیشن، هر تعداد ماشین سنگین با هر ویژگی را سفارش دهند و حمل بارهای امن و سریع تری داشته باشند. همینطور پنل سازمانی به صاحبان بار امکان دریافت دوره ای گزارش های مطلوب را فراهم آورده و نسبت به سیستم های سنتی و آفلاین، صرفه جویی بیشتری در هزینه ها ایجاد می کند.
- در اوبار می توانید موقعیت ماهواره ای بار خود را از لحظه بارگیری تا تخلیه بار به صورت آنلاین، روی نقشه رصد کنید و از بابت امنیت و سلامت بار، آسوده خاطر باشید.

معرفی کسب و کار

اوبار، نام محصولی است که بر بستر تکنولوژی، رانندگان وسایل نقلیه سنگین را به طور مستقیم به صاحبان بار وصل می کند و با حذف واسطه های سنتی و با استفاده از تکنولوژی روز دنیا، قیمت پایین، سرعت در اخذ و تحویل بار، رصد بار در طول مسیر، نظارت بر وضعیت رانندگان و راحتی در ثبت سفارشات را برای صاحبان بار به ارمغان می آورد.

ارزش های کلیدی

ویژگی اصلی این اپلیکیشن، برقراری پل ارتباطی مناسب میان مجموعه زیادی از متخصصان (بیش از ۴۰ هزار نفر) و استفاده کنندگان خدمات (بیش از یک میلیون کاربر) است. آچاره توانسته در ۲ سال اخیر به صورت پیاپی به عنوان اپلیکیشن برگزیده حوزه خدمات در جشنواره وب و موبایل انتخاب شود. این اپلیکیشن، محصول شرکت دانش بنیان ساناگستر سبز، بزرگترین سامانه آنلاین ارائه خدمات است که بیشتر از ۲۵۰ نوع خدمت مختلف ارائه می دهد. آچاره بستری است برای ارتباط اشخاص حقوقی و حقیقی با متخصصان مورد نیازشان.

معرفی کسب و کار

آچاره این امکان را به کاربران خود می دهد تا هر خدمتی را که مورد نیازشان است از طریق وبسایت و اپلیکیشن به سهولت و در هر ساعتی از شبانه روز سفارش دهند. این خدمات از نظافت و پذیرایی تا بازسازی و دکوراسیون منزل را شامل می شوند. این پلتفرم با استفاده از دانش فناوری اطلاعات تیم توسعه دهنده خود، انواع نیروهای خدماتی متخصص و معتمد را مستقیماً به متقاضیان آن خدمات متصل می کند. از جمله مهمترین اهداف این پلتفرم، می توان به ایجاد اشتغال برای بسیاری از کسانی که توانایی انجام کار فنی دارند، ولی به دلیل نبود سرمایه قادر به معرفی خود و ارتباط با مشتری نهایی نیستند اشاره کرد. آچاره فرصت مناسبی برای نیروهای نظافتی، پرستاری، باغبانی، تعمیراتی و تاسیساتی است که در هر زمان و مکانی که مدنظرشان است، به کسب درآمد بپردازند.

دستاوردهای آچاره

- کسب مقام اپلیکیشن برگزیده حوزه خدمات در جشنواره وب و موبایل در دو سال متوالی
- تعریف و ارایه بیش از ۲۵۰ خدمت
- جذب یک میلیون نفر مشتری
- ارائه خدمت در ۱۸ استان کشور (تهران، البرز، قزوین، قم، مرکزی، گیلان، مازندران، آذربایجان شرقی، اصفهان، یزد، فارس، خراسان رضوی، همدان، کردستان، لرستان، کرمان، خوزستان، هرمزگان)
- ثبت روزانه بیش از ۱۰۰۰ سفارش خدمات

شرکت همراه مکانیک آریا توسن

www.hamrah-mechanic.com **همراه مکانیک**

ارزش های کلیدی

- کارشناسی تخصصی خودرو در محل در کمترین زمان
- محاسبه دقیق قیمت خودرو با توجه به معاملات روز بازار
- خرید خودروهای کارشناسی شده با بهترین قیمت
- پرداخت ۷ روزه خسارت خرید خودرو در صورت وجود ایراد یا مشکل اعلام نشده در خودرو

معرفی کسب و کار

همراه مکانیک به عنوان پلتفرمی برای مبادله خودروهای کارکرده از سال ۱۳۹۲ فعالیت خود را آغاز کرد و چالش های موجود برای بازار مبادلات خودروهای کارکرده را برای هر دو سمت فروشندگان و خریداران که شامل قیمت گذاری پیچیده، فرآیند مبادله زمانبر، عدم ارزیابی و کارشناسی دقیق خودرو و... است، شناسایی کرد. همراه مکانیک سعی کرده برای اعتبار بخشیدن به این فرآیند، راهکارهایی همچون کارشناسی و قیمت گذاری خودرو، خرید و فروش خودرو و حتی صدور ضمانتنامه را انجام دهد. با توجه به اندازه بازار و روند روبه رشد بازار خودروهای کارکرده در کشور، مدل درآمدزایی جذاب دریافت کمیسیون و تاریخچه رشد مناسب همراه مکانیک که بیانگر توانمندی های تیم با تجربه آن است، شرکت حرکت اول تصمیم به سرمایه گذاری در این کسب و کار گرفت تا بتواند به عنوان یک عضو موثر در کنار این تیم، اهداف و برنامه های کسب و کار را محقق کند.

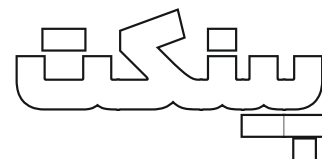
دستاوردهای همراه مکانیک

- اولین مرجع کارشناسی خودرو
- طراحی ۵ ابزار تخصصی در زمینه خدمات خودرو
- نقد و بررسی ۳۰۰۰ خودرو
- خدمت دهی به بیش از ۱۰۰ هزار نفر
- پوشش ۸ استان کشور (تهران، اصفهان، البرز، خراسان رضوی، خوزستان، آذربایجان شرقی، شیراز، مازندران)



شرکت توسعه ایده‌های مجازی نود (سهامی خاص)

www.pinket.com



ارزش‌های کلیدی

- ارسال سفارش در کمتر از ۲ ساعت
- جست‌وجو و انتخاب راحت بین محصولات
- انتخاب بین بیش از ۳۰ هزار محصول
- امکان مدیریت آدرس، خرید و هزینه‌ها
- پشتیبانی ۲۴ ساعته در هفت روز هفته
- امکان انتخاب کالای جایگزین

فروشگاه‌های شهروند
تهران و کرج
۱۱ شعبه در تهران



میادین میوه و تره بار تهران
۲۲ شعبه در تهران

فروشگاه‌های هایپرمی
تهران و کرج
۸ شعبه در تهران



معرفی کسب و کار

پینکت پلتفرم خرید آنلاین کالاهای تندمصرف (FMCG) از فروشگاه‌های زنجیره‌ای و میادین میوه و تره بار است که رشد قابل توجهی را در کاربران خود تجربه کرده است. کاربران با استفاده از این پلتفرم (سایت، اپلیکیشن‌های اندروید و آی‌اواس) با بررسی و انتخاب محصولات می‌توانند خرید خود را ثبت کنند. فعالیت پینکت اما برخلاف رقبای خود در حوزه فروش کالاهای تندمصرف با سبکی ویژه و جدید صورت می‌گیرد. پینکت در پلتفرم خود برای اولین بار در کشور شغل جدیدی به نام «خریدار» را ساخته است که پیش از این در ایران سابقه نداشته است. خریدارهای پینکت افرادی هستند که برای خرید با کیفیت و دلسوزانه از فروشگاه‌های زنجیره‌ای و میادین میوه و تره بار آموزش می‌بینند. این افراد وظیفه دستچین و انتخاب کردن کالاها را به عنوان نماینده کاربر دارند. علاوه بر این، عوامل تحویل پینکت پس از جمع‌آوری سبد کالاهای مشتری، خرید او را با خودرو یا موتورسیکلت به خانه یا محل کار او می‌رسانند.

دستاوردهای پینکت

- جذب ۵۰۰ هزار کاربر
- همکاری با بیش از ۲۰۰ میدان تره بار
- همکاری با بیش از ۲۰۰ فروشگاههای زنجیره ای بزرگ (شهروند و هایپرمی)
- همکاری با بیش از ۲۰۰۰ فروشگاه زنجیره ای کوچک پوشش کشوری در ۵ استان کشور (تهران، البرز، خراسان، مازندران، قم)



شرکت تجارت الکترونیک لوتوس آرمانی (با مسئولیت محدود)

www.jajiga.com جاجیگا

ارزش های کلیدی

- اقامت با کیفیت تر با هزینه کمتر
- خدمات آنلاین در تمام روزهای هفته
- تسویه با میزبان پس از تحویل اقامتگاه (ضمانت تحویل اقامتگاه)

معرفی کسب و کار

- جاجیگا فعالیت خود را در مهر ۱۳۹۶ با سرمایه ۱۰۰ میلیون تومان آغاز کرد. این کسب و کار بر آن است تا با بهره گیری از فناوری اطلاعات، بستری جذاب و امن فراهم آورد تا صاحبان خانه ها، آپارتمان ها، ویلاها، کلبه ها و سایر اماکن مسکونی بتوانند ملک خود را در تاریخی که خود تعیین می کنند و با نرخی منصفانه و رقابتی، به منظور اجاره موقت و روزانه در اختیار گردشگران داخلی و خارجی که اقامت در خانه های خصوصی را به اقامت در هتل ها ترجیح می دهند قرار دهند.

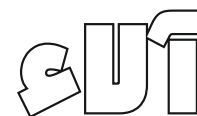
دستاوردهای جایگا

- جذب ۱۵۰ هزار کاربر فعال
- همکاری با بیش از ۲۰۰۰ میزبان فعال
- بیش از ۴۰،۰۰۰ رزرو موفق
- بیش از ۱۵۰ هزار مهمان
- خدمت رسانی در کل کشور
- کسب رتبه دوم در بین سایتهای پر بازدید در صنعت مربوطه



شرکت تخته خاک آلاء (سهامی خاص)

www.alaatv.com



ارزش های کلیدی

- معلمان کارآموده و اساتید برتر
- خدمات و محصولات زیر نظر دبیرستان دانشگاه صنعتی شریف
- محتوای با کیفیت و با قیمت مناسب

معرفی کسب و کار

- آلاء یک پلتفرم آموزش آنلاین برای دانش آموزان دوره متوسطه و کنکور است که از سال ۱۳۹۲ شروع به فعالیت کرده است. محصولات و خدمات آلاء در قالب دوره و محتوای آموزشی دروس متوسطه و کنکور به صورت رایگان و یا با هزینه اندک در اختیار کاربران قرار می گیرد.
- دبیرستان صنعتی شریف یکی از بهترین مدارس غیر دولتی تهران در سال ۱۳۸۳ و زیر نظر دانشگاه صنعتی شریف تاسیس شد. این دبیرستان از همان بدو شروع فعالیت خود و با همکاری دبیران تراز اول کشور هدف خود را کمک به اعتلای علم و توسعه آن قرار داد. در چندین سال فعالیت این مجموعه، هر ساله بیش از ۷۰ درصد دانش آموزان بارتبه های عالی در دانشگاه های دولتی قبول می شوند. دبیرستان صنعتی شریف ((آموزش آنلاین آلاء)) را در سال ۱۳۹۲ و با شعار توسعه عدالت آموزشی راه اندازی کرد.

دستاوردهای آلا

- تولید ۷۰۰۰ ساعت ویدیو و محتوای آموزشی
- جذب بیش از ۳٫۵ میلیون کاربر فعال
- کامل بودن سبد خرید در متوسط دوم (دهم، یازدهم و کنکور)

ارزش های کلیدی

- تیم فنی حرفه ای از سوریه، ایران و انگلیس
- محصول خوب و کاربردی (ماژول های سفارشی سازی شده بر اساس نیاز کاربران)
- حداقل زمان تحویل کالا نسبت به پلتفرم های موجود
- تحویل رایگان در سه شهر بزرگ
- قرارداد انحصاری با یکی از بزرگترین تامین کنندگان لوازم الکترونیکی و لپ تاپ
- حاشیه سود در حدود ۱۵~۲۵%

دستاوردهای دیجی شی

- جذب ۱۱ هزار کاربر و ۱۴۰۰ مشتری
- بیش از ۸۰۰۰ کالا در ۱۶۹ دسته بندی
- تحویل رایگان در سه شهر بزرگ (دمشق، حمص، لاذقیه)
- قرارداد انحصاری با یکی از بزرگترین تامین کنندگان لوازم الکترونیکی و لپ تاپ



www.digishi.com

DiGiShi

معرفی کسب و کار

دیجی شی یک پلتفرم خرید کالا در کشور سوریه است که فروش عملیاتی شرکت از سال ۲۰۱۹ شروع شده است. در حال حاضر بیش از ۸۰۰۰ کالا در ۱۶۹ دسته بندی بر روی این پلتفرم موجود است و کسب و کار، بالغ بر ۱۱ هزار کاربر و ۱۴۰۰ مشتری را به ثبت رسانده است. ورود به این حوزه در بازار سوریه فرصت های زیر را به همراه خواهد داشت:

- جمعیت کشور سوریه
- نبود لیدر یا رقیب حرفه ای در بازار خرده فروشی آنلاین
- افزایش تقاضا
- افزایش ضریب نفوذ اینترنت
- تغییر رفتار عمومی مردم به سمت زندگی با کیفیت پس از اتمام جنگ و افزایش خرید از کانال های اینترنتی مثل فیس بوک و شبکه های اجتماعی



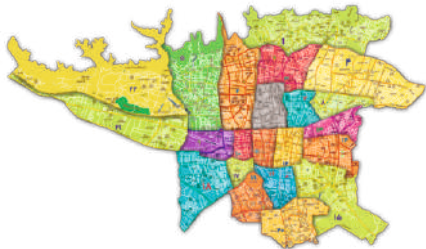
شرکت نشانی سرزمین هیچستان (سهامی خاص)

آدرس

www.address.ir

ارزش های کلیدی

- هماهنگی برای بازدید با یک کلیک بدون نیاز به مشاور
- اطلاعات تایید شده و کامل ملک توسط کارشناسان
- قرارداد مطمئن و به صرفه زیر نظر کارشناس حقوقی



معرفی کسب و کار

آدرس، فعالیت خود را از آذر ۱۳۹۸ آغاز کرده است. در این پلتفرم رهن و اجاره خانه ها و آپارتمان ها در تهران انجام می شود و فرایند اجاره ملک از ابتدا تا انتها را پوشش می دهد. در این پلتفرم مشخصات هر ملک با جزئیات کامل، نقشه و تصاویر با کیفیت در قالب کاتالوگ به نمایش گذاشته شده و مستاجر، خانه را بدون نیاز به بازدید انتخاب می کند. این کسب و کار، گسترش فعالیت در زمینه فروش ملک را نیز در برنامه خود دارد.

دستاوردهای آدرس

- بیش از ۳۰۰ قرارداد اجاره ماهیانه
- ثبت بیش از ۵۰ هزار خانه (ثبت بیش از ۵۰۰۰ خانه به صورت ماهیانه)
- ۳۰۰ هزار بازدید کننده یونیک به صورت ماهیانه

شرکت هوشمند اول برنای اصفهان (سهامی خاص) - هاب اصفهان

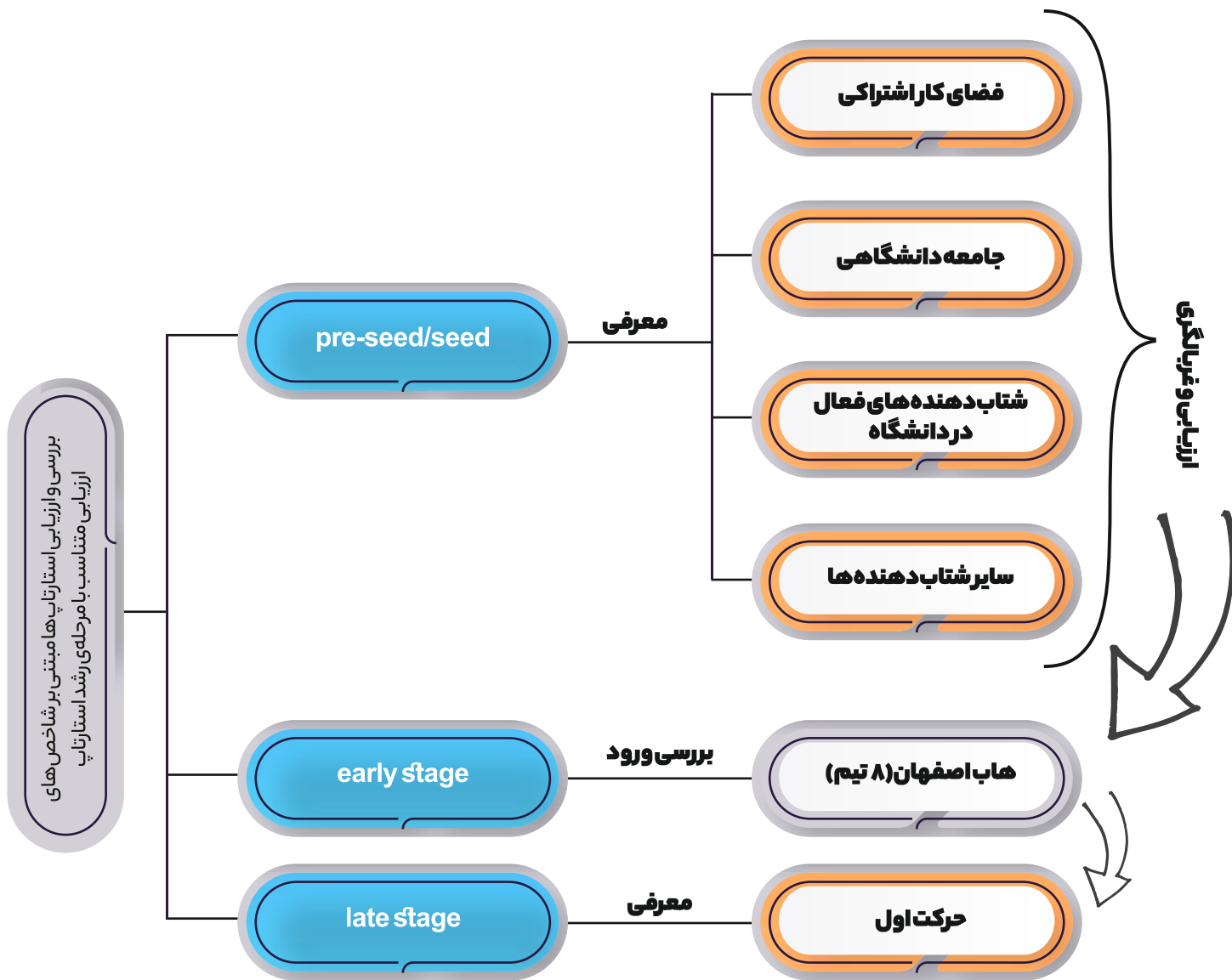
شتاب دهنده هاب اصفهان در تلاش است با حمایت، راه اندازی و استقرار استارتاپ‌ها (کسب و کارهای) نوپای موفق مرتبط با حوزه‌های فعالیت حرکت اول، با توجه به پتانسیل موجود در اکوسیستم استارتاپی و کارآفرینی شهر اصفهان و مرکز کشور با توجه به زیرساخت‌های موجود در دانشگاه صنعتی اصفهان و شهرک علمی تحقیقاتی اصفهان، گام‌های موثری در ارتقای اکوسیستم استارتاپی کشور بردارد. در این راستا تلاش بر این است تا با بکارگیری نیروهای جوان و خلاق، ارزش قابل توجهی در جهت تکمیل و بهره‌برداری حداکثری از ظرفیت‌های موجود در شبکه خلق شده، ایجاد شود.

اهداف هاب

- کارگزار شرکت سرمایه گذاری حرکت اول در اجرای برنامه شتابدهی و پیش شتابدهی در راستای شناسایی و راستی-آزمایی استارتاپ‌های در مراحل ابتدایی چرخه حیات کسب و کار و نیازمند سرمایه بذری
- ایجاد پلتفرم نوآوری باز با مشارکت همراه اول، حرکت اول، دانشگاه صنعتی اصفهان، شهرک علمی تحقیقاتی اصفهان و صندوق پژوهش و فناوری اصفهان برای ایجاد فرآیند جمع سپاری، به منظور مشارکت دادن شبکه همکاران
- رندسازی مشترک حرکت اول و هاب اصفهان در طول زنجیره ارزش اکوسیستم نوآوری و استارتاپی در مراحل تامین مالی و سرمایه‌گذاری در استارتاپ‌ها
- شتابدهی و سرمایه‌گذاری بر روی ۸ تیم / شرکت دانش بنیان
- پذیرش ۱۰۰ نفر در قالب ۱۸ تیم در فضای کاری اشتراکی
- ارزیابی و راستی‌آزمایی سالانه ۱۵۰ تیم برای ورود به دوره شتاب‌دهی
- برگزاری ۴ رویداد به صورت سالانه
- مشارکت در ۱۰ رویداد استارتاپی
- ایجاد ذخیره مربیان، بالغ بر ۵۰ نفر

چشم انداز

تبدیل شده به جامع‌ترین شتاب‌دهنده و مرکز نوآوری در راستای توسعه اکوسیستم استارتاپی استان اصفهان و استان‌های همجوار



ترکیب سهامداران

۴۹,۹۸٪

شرکت کسب و کارهای نوپای حرکت اول (سهامی خاص)

۳۳٪

دانشگاه صنعتی اصفهان

۱۷٪

صندوق پژوهش و فناوری اصفهان

۰۰/۰۱٪

نقش اول کیفیت

۰۰/۰۱٪

موسسه خدمات رفاهی کارکنان همراه اول

استارتاپ فیترفیکس

www.fitterfix.com

معرفی کسب و کار: فیترفیکس مرجعی برای آموزش، تعمیر، و تعویض و همچنین خرید قطعات برای وسایل از خودرو تا گوشی، تبلت، وسایل خانه است.



استارتاپ بازی سازی زیماک

www.zimatek.com

معرفی کسب و کار: این تیم موفق به طراحی و تولید صفر تا صد بازی های ویدیویی شده که با رویکرد بازی های موبایلی و فعالیت در بازارهای داخلی و جهانی شناخته می شود.



اقدامات انجام شده از مهرماه ۱۳۹۹



غربالگری اولیه

پذیرش در کمیته سرمایه گذاری

تایید در هیات مدیره

۲۵۰ ایده دریافتی در فراخوان اول و دوم

۶۸

۵

۱

طرح "جیم شو"

شرکت هوشمند اول برتر شیراز (سهامی خاص) - هاب شیراز

شتابدهنده هاب شیراز در تلاش است با حمایت، راه اندازی و استقرار استارت‌آپ‌ها (کسب و کارهای) نوپای موفق مرتبط، با حوزه‌های فعالیت حرکت اول با توجه به پتانسیل موجود در اکوسیستم استارت‌آپی و کارآفرینی شهر شیراز و جنوب کشور، با توجه به زیرساخت‌های موجود در دانشگاه شیراز گام‌های موثری در ارتقای اکوسیستم استارت‌آپی کشور بردارد. در این راستا تلاش بر این است تا با بکارگیری نیروهای جوان و خلاق، ارزش قابل توجهی در جهت تکمیل و بهره‌برداری حداکثری از ظرفیت‌های موجود در شبکه خلق شده ایجاد شود.

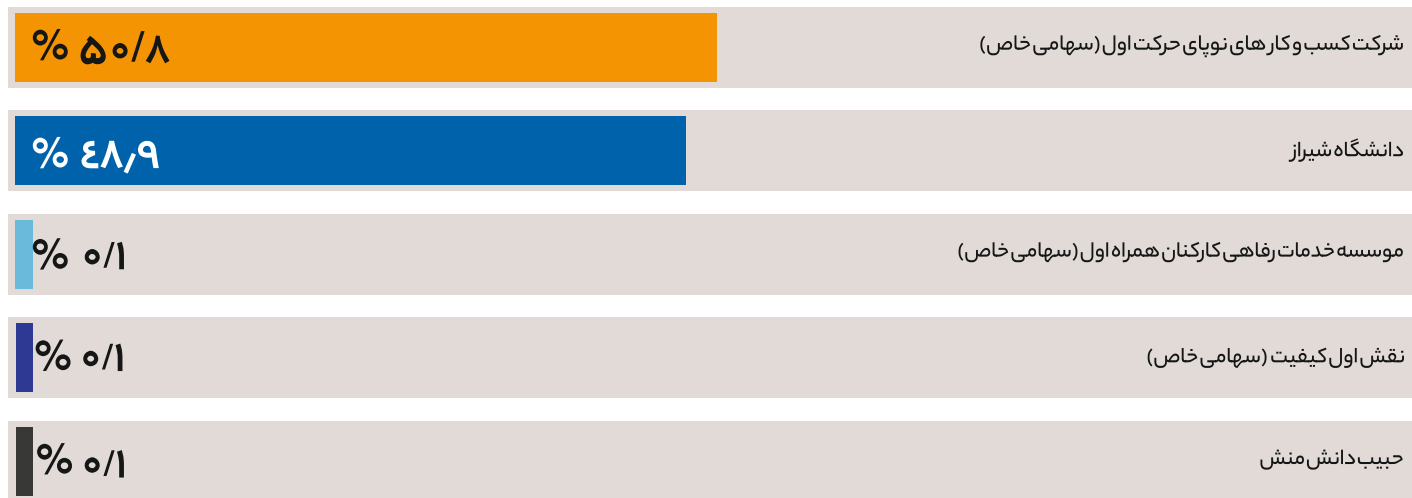
اهداف هاب

- کارگزار شرکت سرمایه‌گذاری حرکت اول در اجرای برنامه شتابدهی و پیش‌شتابدهی در راستای شناسایی و راستی‌آزمایی استارت‌آپ‌های در مراحل ابتدایی چرخه حیات کسب و کار و نیازمند سرمایه‌بذری
- استفاده از متخصصان و مشاوران مجرب داخلی و خارجی برای انتقال تجربه به صاحبان کسب و کار
- تقویت برند حرکت اول و هاب شیراز در طول زنجیره ارزش اکوسیستم نوآوری و استارت‌آپی در مراحل تامین مالی و سرمایه‌گذاری در استارت‌آپ‌های قطب جنوب کشور
- برگزاری رویدادهای متنوع از جمله رویدادهای شکست که به مشکلات کسب و کارها با جامعیت ایران می‌پردازد.
- ایجاد زیرساخت‌های لازم فیزیکی و محیطی جذاب، طراحی دوره‌های آموزشی، ارائه خدمات شتابدهی و سرمایه‌گذاری برای کسب و کارهای نوپای کشور
- ایجاد تعامل بین ارگان‌های دولتی و خصوصی و سرمایه‌گذاران و دانشگاه‌های جنوب کشور در ایجاد و توسعه زیرساخت‌های لازم و همکاری‌های چندجانبه برای حمایت از کسب و کارهای نوپا
- ایجاد باشگاه هاب با رویکرد استفاده از خدمات حقوقی، بازاریابی و... برای تسهیل در رشد کسب و کارهای نوپا
- شتابدهی و سرمایه‌گذاری بر روی ۸ تیم / شرکت دانش بنیان در طول سال
- ارزیابی و راستی‌آزمایی سالانه ۱۵۰ تیم برای ورود به دوره شتابدهی

چشم انداز

تبدیل شدن به عنصر کلیدی توانمندسازی کسب و کارهای نوپا در اکوسیستم استارت‌آپی جنوب کشور

ترکیب سهامداران



اقدامات انجام شده از آبان ۱۳۹۹

۷۴ ایده دریافتی
در فراخوان اول



غربالگری اولیه

دریافت گرنت

پذیرش در کمیته سرمایه گذاری

تایید در هیات مدیره

۲۷

۱۶

در دست بررسی

شرکت هوشمند اول بهشتی (سهامی خاص) - هاب بهشتی

شتابدهنده هاب بهشتی در تلاش است با حمایت، راه اندازی و استقرار استارت‌آپ‌ها (کسب و کارهای) نوپای موفق مرتبط، با حوزه‌های فعالیت حرکت اول با توجه به پتانسیل موجود در اکوسیستم استارت‌آپی و کارآفرینی شهر تهران، با توجه به زیرساخت‌های موجود در دانشگاه شهید بهشتی گام‌های موثری در ارتقای اکوسیستم استارت‌آپی کشور بردارد. در این راستا تلاش بر این است تا با بکارگیری نیروهای جوان و خلاق، ارزش قابل توجهی در جهت تکمیل و بهره‌برداری حداکثری از ظرفیت‌های موجود در شبکه خلق شده ایجاد شود.

اهداف هاب

- حمایت از رشد و توسعه کسب و کارهای نوپا در حوزه‌های هوش مصنوعی و آموزش - سرگرمی
- ایجاد زیرساخت‌های بازاریابی و بازاریابی برای کسب و کارهای نوپا
- کشف و حمایت از استعداد‌های برتر دانشگاهی و کسب و کاری در قالب ایجاد تیم‌های نوآور
- ایجاد پرتفوی از کسب و کارهای نوپا با ارزشمندی بالا

چشم‌انداز

تبدیل شدن به مهمترین حامی کسب و کارهای میان فناوری و بازار



تعداد نیروی انسانی

۲۵ نفر



 [harkat1.vc](https://www.instagram.com/harkat1.vc)

 [Harkat Aval](https://www.linkedin.com/company/Harkat-Aval)

[harkataval.com](https://www.harkataval.com)